

REINHARD NEUMANN

Contact Information:

✉ reinhard.neumann@deitcon.de

☎ +49 151 598 598 17



Kompetenzen:

Mehr als 35 Jahre Erfahrung in unterschiedlichen Managementpositionen als Bereichsleiter, Geschäftsführer, Vorstand.

Nachgewiesene Erfolge in den Bereichen Sales, Business Development, Transformation / Changemanagement, Restrukturierung.

10 Jahre politisches Engagement – Fraktionsvorsitzender.

Zertifizierter Mediator / Coach

Ausbildung / Skills:

Studium der Betriebswirtschaft (Diplom Kaufmann); Managementkurse IMD-Lausanne und ESMT-Berlin; Zertifizierter Mediator; Agile Coach; Design Thinking Practitioner

Berufliche Tätigkeiten

DEITCON GmbH

seit 01/2024

T-Systems International GmbH

01/2018 – 12/2023

04/2010 – 12/2017

Funktion / Aufgaben / Relevante Projekte

Geschäftsführer

Beratungsschwerpunkte: Organisations- / Business-Coaching, Changemanagement und Projektcoaching

Head of Presales Germany

Verantwortung für alle Vertriebs- und Consulting-aktivitäten „Digital Solutions“ im Marktsegment Germany.

Kundensegmente:

Manufacturing, Financial Services, Retail, Logistics, Energy, Health

Portfolio:

Strategy & Consulting, Application Services, Application Value Management, Content & Collaboration, Data Intelligence / AI, Hyperautomation, ESG-Solutions, Cloud Services / Mainframe Transformation

Head of Delivery Management

Verantwortung P/L für das gesamte Projekt-Consultinggeschäft Systems Integration.

Kundensegmente:

Public, Health, Retail, Logistics, Financial Services, Telekom (Captive Business)

Portfolio:

Gesamtes Consulting & Lösungsangebot der T-Systems im Bereich Systems Integration. Life-Cycle-Management aller Projekte über die gesamte Wertschöpfungskette inkl. Near-/Offshoring und Partnermanagement.

DEITCON GmbH
07/2006 – 03/2010

Geschäftsführer

Beratungsschwerpunkte / Projekte (Auszug):

- Entwicklung der PKO©-Methodik zur Analyse und Bewertung von IT- und Prozesskosten.
- Durchführung von IT-/Prozesskosten- und Benchmark-Analysen (>40 Kundenprojekte).
- Konzeption und Umsetzung von Migrations-, Optimierungs- und Standardisierungsprojekten in IT- und Vertriebsprozessen.
- Erstellung von Strategiepapieren und Einführung von Key Account Management.
- Ausschreibungsmanagement sowie Begleitung von Transition- & Transformation-Projekten (Managed Services).
- Unterstützung bei Prozessoptimierungen und Due-Diligence-Prüfungen.

Finanz IT Servicegesellschaft GmbH
02/2003 – 06/2006

Geschäftsführer

Gesamtverantwortung für das Geschäftsfeld IT-Services innerhalb des FinanzIT Kooperationsverbundes sowie Bereichsleiter IT-Services für die FinanzIT GmbH.

Atos Origin GmbH
07/2001 – 12/2002

Sector Manager Central Europe

Gesamtverantwortung für alle Atos Origin Geschäftsbereiche im Marktsegment Financial Services. Länder D, A, CH, PL, H, CZ.

Plenum AG
07/2000 – 06/2001

Mitglied des Vorstands

Gesamtverantwortung für Vertrieb und Marketing der plenum Gruppe. Im Einzelnen für die Geschäftsfelder: plenum institute, plenum management consulting, plenum systems, plenum new media sowie plenum new venture.

debis Systemhaus GmbH
10/1998 – 06/2000

Leiter Branchenzentrum Banken

Gesamtverantwortung für alle debis Systemhaus Geschäftsbereiche im Branchensegment.

Siemens Nixdorf Informations-Systeme AG
01/1994 – 09/1998

Bereichsleiter Banken

Gesamtverantwortung für alle Siemens Nixdorf Geschäftsbereiche im Branchensegment inkl. Core Banking Solution „Kordoba“.

Siemens Nixdorf Informations-Systeme AG
01/1991 – 12/1993

Koordination Aufbau „Neue Bundesländer“

(Assistent des Vorstands)
Koordination aller Aktivitäten für den Aufbau der Geschäftseinheiten „neue“ Bundesländer.
Dedizierte Verantwortung für die Treuhand.

Nixdorf Computer AG
04/1987 – 12/1990

Consultant / Senior Consultant

ERP-Beratung „Comet-Software Solution“. Branche Fertigungsindustrie / Retail.